

Галя и Дима

# Прозрачный ГАЙД



2023

[https://t.me/empiria\\_bot](https://t.me/empiria_bot)

[www.meta-skills.ru](http://www.meta-skills.ru)

# Оглавление

<u>О чем этот гайд</u>	02
<u>Путешествие героя</u>	07
<u>Про прозрачность</u>	09
<u>Про честность</u>	10
<u>Работа с Людьми</u>	11
<u>Что со мной происходит?</u>	12
<u>Спиральная Динамика</u>	14
<u>Уровни Спиральной Динамики</u>	15
<u>Переход из Оранжевого на Зеленый</u>	23
<u>О нас</u>	36

*Спасибо большое всем, кто открыл этот гайд. Значит всё,  
что мы делаем - не зря.*

*Галя и Дима*





## О чем этот гайд?

Про прозрачность, честность и открытость

Наша самореализация, карьера или бизнес связаны с людьми. Чем бы мы ни занимались, в конечном счёте, потребители — люди

Частная практика психолога, коуча, репетитора. Или продукция, которую можно купить в соц. сетях и на маркетплейсах. Онлайн-курс. Предпринимательство или труд фрилансера

Любой стартап или искусственный интеллект, в котором цифровые отшельники закрылись от мира и разрабатывают продукт, в итоге работает во благо людей

И, конечно, для нас важны самые близкие люди: семья, партнёры и единомышленники

Наше чувство полноты жизни связано с людьми!

*Человеку нужен человек*

<https://www.meta-skills.ru/test/>



в любой непонятной ситуации —

отправляйся в  
путешествие!



# Путешествие

*Мы отправимся в путешествие к волшебнику по дороге из желтого кирпича. По пути поймем, как сделать нашу жизнь и Мир вокруг лучше. Нас будут ждать ответы на вопросы: «Как понять, принять себя и других людей вокруг»*



<https://www.meta-skills.ru/test/>

# Путешествие — время перемен

Вы уже знакомы с Архетипами Кэрол Пирсон, в котором есть этап Путешествие Героя. Отправляются в него только самые смелые. Те, кто решил познакомиться с собой настоящим и обрести по пути Дары, возможно — это смелость, мозги и любящее сердце

Скорее всего, вы приобрели книгу по Архетипам в боте [https://t.me/empiria\\_bot](https://t.me/empiria_bot) и знаете подробное описание светлых сторон и теней личности. Эти знания необходимы нам в путешествии

По пути нам встретятся нравственные нормы древней философской традиции, которым более 2500 лет. А ещё — Спиральная динамика Грейвза и тысячи часов личного опыта работы с людьми

Вы могли немного заблудиться, много пробовать, но получалось не так, как хотелось. И уже не хочется продолжать, как раньше, а как по-другому — непонятно

Пришла пора перемен, и этот гайд — маршрут к себе

Когда у вас уже накоплен опыт, знания и навыки — мы увидим путь, который ведёт к реализации всего этого с пользой для людей и с удовольствием для себя

<https://www.meta-skills.ru/test/>



Коротко о периоде в жизни «Путешествие Героя»

В него входят архетипы: Искатель, Разрушитель, Любовник, Создатель

Путешествие формирует в нас Душу.

Здесь не про религию, хотя некоторые могут уходить в нее на этом этапе

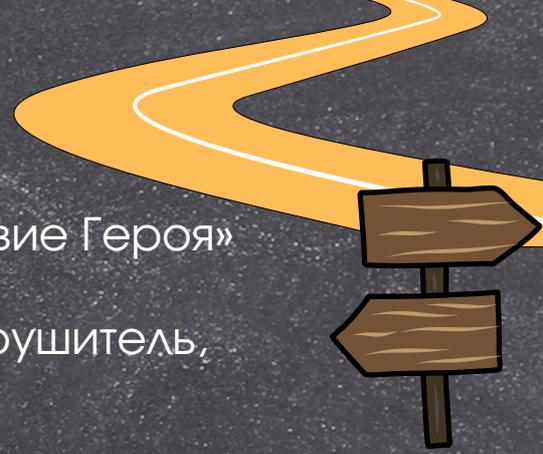
Душа — часть психики, соединяющая нас с вечным и приносящая смысл и ценность в нашу жизнь.

В юнгианской психологии Душа используется, как синоним психики или как коллективное бессознательное, из которого возникают архетипы. В религии Душа — часть каждого человека, бессмертная и способная к духовному росту и развитию

В обществе Душа ассоциируется со способностью глубоко чувствовать. Или, во фразе «потерять душу», потеря смысла, ценности и цели

В этот период времени просыпается связь с Душой, когда хочется понять смысл своего существования, существования других, и чувствуется некая связь со вселенной или другими

В начале пути героя чувствуешь некий Зов, потом наступает Порог. Именно находясь на этом пороге, разрушаешь всё, что было раньше. Это может быть семья, работа, дом, страна, а самое непростое — представление о себе. При этом совсем нет понимания, что делать и куда идти. Просто есть стремление к чему-то нечеловеческому



Здесь наступает та самая метафорическая смерть, о которой многие говорят

На этом этапе мы можем столкнуться с настоящей смертью, осознать, что никто не вечен или вечен одновременно

На этапе Души мы живые и настоящие

Это украшает наше путешествие к главным тайнам жизни. Мы познаем распад, секс, страсть, экстаз, смерть и видим красоту всего этого

Без Души все роботы. Совершают правильные движения, но эти движения лишены смысла. Поэтому на этом этапе некоторые уходят в зависимость

Этап непростой, который постоянно потряхивает или бьет молотом. Отказываешься от самых значимых вещей в своей жизни, не знаешь куда идти, находишься в постоянном поиске своего потенциала. И в конце путешествия, наконец, начинаешь осязать своё настоящее

Начинаешь знакомиться с собой

На этапе Создателя сильно важно уйти от логики, отдаваться интуиции, находить потоковые состояния, чтобы полностью соединиться с Душой

*Этап саморазвития, поиска потенциала, самореализации начинается здесь*





## Гайд про прозрачность

---

Мы знаем людей, у которых этот этап наступил в моменте «Иду покупать квартиру с сумкой, набитой деньгами. А внутри пустота». Или «Стою на красивой яхте, смотрю на морской простор, и ничего не чувствую». Затем — знакомство с собой, иногда длиной в 10 лет. Рождение в новом качестве

Мы постарались сделать такое путешествие, чтобы вы поняли эти этапы и прошли не за 10 лет, а быстрее

Есть люди, которым проще делать для других, чем для себя. Даже если они в какой-то момент жизни попробуют ломать себя и «жить, как все» — не получится, потому что это чуждо их природе. Есть люди, которые обвиняют себя в бездействии. В том, что не успел. Не успел вовремя завести нельзясеть и прославиться, не успел стать успешным продюсером, не успел запустить наставничество. Как будто везде не успел

В этом гайде мы пройдем по дороге из желтого кирпича, где вы поймете, что ваши качества, которые считаете вашей слабостью, на самом деле — это ваша сильная сторона!

Более того, именно на этом нравственном фундаменте стоит успех любого предприятия

## Гайд про честность

---

Мы честно поговорим и о непростой теме:  
«Я действительно хочу этим заниматься, или я отказываюсь от мечты, потому что не получается прийти к ней?»



Чем я на самом деле хочу заниматься в жизни?  
Принесёт ли это настоящую пользу людям, или я делаю только ради денег? А вообще правильно ли брать деньги за то, чем я хочу заниматься? И какая плата будет справедливой?

Мы будем рады поделиться с вами нашим видением развития продукта, бизнеса через развитие себя. Если вы найдёте здесь то, что поможет реализовать ваш потенциал — значит, мы работали не зря

Смелость	Мозги	Сердце
Отличие	Реализация	Помощь
Я	Развитие	Люди



## *Про честную работу с людьми*

Конфликт между этикой и деньгами. «А тем ли я занимаюсь в жизни? Достойное ли это дело?»

---

«А вообще правильно ли брать деньги за то, чем я хочу заниматься? И какая плата будет справедливой?»

---

Как оставаться собой, когда ищешь своё место на рынке. Не изменять себе и не поступаться совестью ради денег

---

Как перестать перебирать схемы запусков и продаж, маркетинга, траффика, делегирования, воронки и автоворонки. От чего на самом деле зависит успешность

---

Обрести твёрдую уверенность в том, что вы хороший специалист. Что клиент получит с вами результат

## Что со мной происходит?

Если в двух словах:

Вы проходите или прошли Путешествие Героя

Один или несколько из ваших ведущих архетипов находится в так называемом Королевском дворе: Мудрец, Маг, Правитель, Шут

Особенности	Индивидуализм	Независимость и риск	Стабильность и контроль	Принадлежность и связь с обществом
Семья: Семейные ценности. Уют и праздник.	ДИТЯ главный страх — остаться одному	ВОИН против всех, выносливость. Цель - избавиться от страхов.	ЗАБОТЛИВЫЙ оперативная помощь клиенту, забота, гиперопека	СИРОТА хочет чувствовать себя причастным к обществу, благотворительность
Нашли свой путь: новаторский продукт или подходы.	ИСКАТЕЛЬ получает удовольствие от процесса, быть свободным	РАЗРУШИТЕЛЬ фокус на незаурядности продукта, сломать систему	СОЗДАТЕЛЬ инструменты для самовыражения.	ЛЮБОВНИК отношения, чувства, любовь к себе и к партнеру, получить максимум
Королевский дворец	МУДРЕЦ акцент на получении опыта и свежих исследованиях.	МАГ невозможно е возможно	ПРАВИТЕЛЬ фокус на престижности и статусности	ШУТ впечатления и смех взамен на товар, сарказм
признаки	рост и любознательность	достижения, спонтанность и стремление влиять на Мир	честность, четкость процессов, порядок и традиции.	стремление вливаться в социум, открытость и лояльность.

@empiria\_bot



«Алмазный огранщик» Майкл Роуч: «Буддизм всегда учил, что есть время и место для того, чтобы вести уединённую жизнь монаха, отрешиться от Мира с целью научиться быть ему полезным. Но мы должны служить Миру, а для этого мы должны жить в этом Мире»

Архетипы помогают разобраться в личности. Если мы хотим познать себя, то нам важно взаимодействовать с людьми, помогать им. Реализовывать умения. Для этого стоит разгадать загадку, которую маркетологи разгадывают на протяжении десятилетий: «Какое у людей представление о Мире» — «Как Жить?»



## *Как ЖИТЬ эту жизнь?*

Ответ на вопрос, какое у людей представление о Мире, какая система ценностей, какие представления о том, что такое хорошо и что такое плохо, находится в Спиральной динамике Грейвза

Уровень нормы для разного уровня людей разный. Какой именно — поймем чуть дальше

Кому-то чужды всякие «волшебные таблетки», супер-инструменты, которые надо успеть раньше других, пошаговые алгоритмы или успешный успех любой ценой

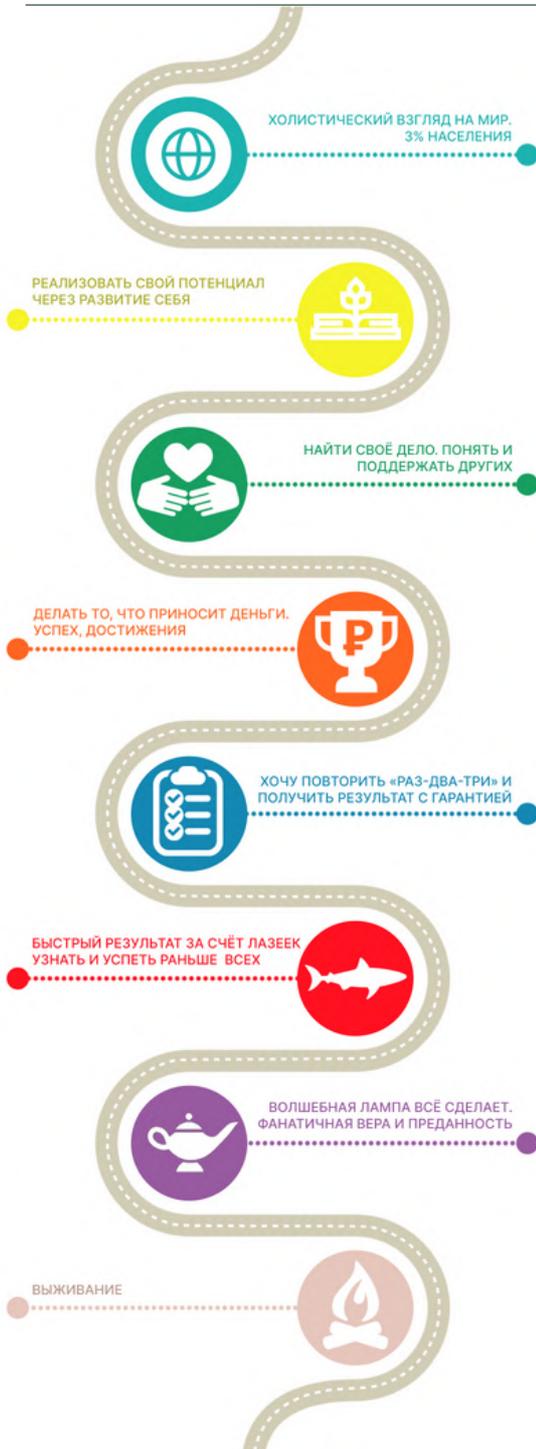
Возможно, вы сейчас находитесь в переходном состоянии, когда чёткие пошаговые действия перестали работать. Или уже перешли — наелись успеха и всё себе доказали. Мир вас развернул к себе, о чем-то говорит, но вы не можете распознать язык

Как бы то ни было, сейчас важно отметить, что с вами всё хорошо, вы не одни

*А теперь посмотрим, что же за спиральная динамика такая, и с чем её едят?*

# Спиральная динамика

Как видят Мир люди



Минутка академических фактов:

- Основоположник спиральной динамики — профессор психологии Клер Уильям Грейвз (Case Western Reserve University, США). Первая публикация по теме датируется 1966
- Далее Д.Э. Бек и К. Кован развивали спиральную динамику и адаптировали к работе с клиентами, маркетингу и рекламе (Spiral Dynamics: Mastering Values, Leadership, and Change, 1996)
- Формально, спиральная динамика — это модель ценностей или, иначе говоря, модель эволюционного развития людей, организаций, общества

А теперь по-простому :-)

В переводе на русский народный язык, Спиральная Динамика — это ответ на вопрос «Как жить эту жизнь» в голове у человека

Что такое хорошо и что такое плохо. Что является смыслом жизни и счастьем, и как правильно к этому прийти. Тут и нравственные нормы, и отношение к людям и к природе, и чем «нормальные» люди зарабатывают на жизнь

Разумеется, все люди разные. Но Спиральная динамика всё изящно раскладывает по полочкам и структурирует

# Спиральная Динамика

Спиральная динамика объясняет, почему к вам приходят абсолютно разные люди, но у них есть что-то общее. Как разных людей описать в структуре их ценностей, чтобы лучше понимать других в жизни и в работе (как и самих себя)

Получилось 8 уровней спиральной динамики — или, иначе говоря, 8 картин мира «Как жить эту жизнь»: бежевый, фиолетовый, красный, синий, оранжевый, зелёный, жёлтый и бирюзовый. Потом добавился девятый — коралловый

Сейчас мы подробно поговорим о каждом и вернёмся к вопросу, с которого начали: «Что со мной происходит?»

Но сначала ответственное замечание: Важно понимать, что ни один уровень не хуже или не лучше других. Они просто разные. Правильно относиться к ним, как разным видам звёзд или планет. Нельзя ведь сказать, что газовый гигант Юпитер хуже или лучше, чем скалистая планета, например, Марс или Венера

Давайте помнить, что за каждым уровнем спиральной динамики стоят живые люди, и они важнее любой структуры



# Спиральная динамика

Как видят Мир люди

## Бежевый

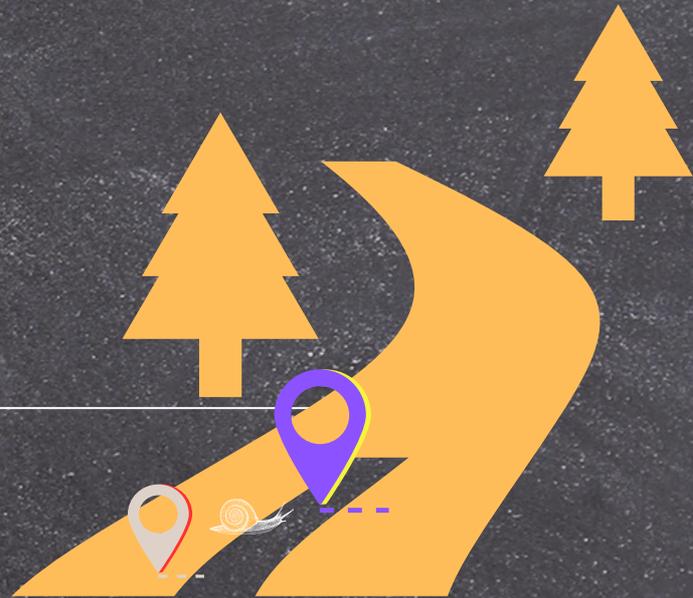
Это люди, которые бьются за физическое выживание.

И это не фигура речи а-ля «У меня стартап, и мы каждый день бьёмся за выживание». А буквально: дикие племена, бездомные или младенцы в возрасте до 1,5 лет. Действуют на уровне инстинктов

Этого уровня нет среди ваших клиентов, да и вообще у них нет интернета



# Спиральная динамика



## Фиолетовый

Исторический пример фиолетового уровня — это община, затерянная в глухой тайге. Жизнь и безопасность человека немыслимы без общины. Изгнание равносильно гибели, в одиночку выжить без поддержки других не видят возможности. Порядок установлен Мудрыми Старцами, которые близки к Богу — олицетворение Высшего Начала. Каждый член общины слепо верует и беспрекословно подчиняется

В наше время примерами фиолетового уровня являются сообщества и организации, в которых ключевым элементом является отказ от части собственной идентичности в пользу группы взамен на решение сложных вопросов бытия

Это хорошие люди, которые верят: «Я буду трудиться, следовать заветам — и мне воздастся»

Фанаты блогеров. Марафоны, где для исполнения желания достаточно запустить воздушный шарик. Быть «девушкой-плюс» и т.п.

# Спиральная динамика

## Красный

Ответ на вопрос «Как жить эту жизнь?» такой: «Нужно здесь и сейчас взять от жизни всё и сразу, успеть раньше других, в том числе, за счёт других»

Это хорошие люди, которые стремятся любой ценой обустроить свою жизнь, «подняться», «вырваться». Они могут искренне заботиться о близких людях, о своём бизнесе. И для этого ищут инструменты, чтобы добиться своих целей быстро, даже рискованными путями

Когда люди продают квартиру, чтобы вложиться в биткоин или финансовую пирамиду и сорвать куш — это поведение красного уровня спиральной динамики

Когда человек расчётливо пользуется незнанием, неосмотрительностью или доверием другого в свою пользу, обосновывая «Или ты, или тебя». Урвать за счёт другого, думать о себе — тоже

Важно понимать: это люди так мыслят. Их поведение исходит из того, что мир — небезопасная и враждебная среда, и они каждый день бросают друг другу вызовы.

В каждом из нас может включиться красный уровень, когда нужно предпринимать решительные и точные действия для спасения ситуации, отстаивания границ

# Спиральная динамика

## Синий

Ответ на вопрос «Как жить эту жизнь?» такой: «Нужно следовать правилам». Или «Надо устроиться на нормальную работу»

Стремятся к стабильности и порядку во всём. Нужно уважать руководство и делать то, что поручено. Подчинённые должны исполнять свои обязанности. Все должны соблюдать иерархию и должностную инструкцию. «Так положено». «Приказы не обсуждаются, а выполняются». «Так никто не делает» или «Все так делают».

На синем уровне всегда должен быть план и алгоритм действий. Профессионализм подтверждается сертификатом. Услуга — гарантией

Когда нужно чётко выполнить инструкцию и прийти к результату — это к «синим». Они сделают реальностью задачу любой сложности, лишь бы был план действий

Казалось бы, вот он, идеал. Но есть и минусы, как и у всех нас:

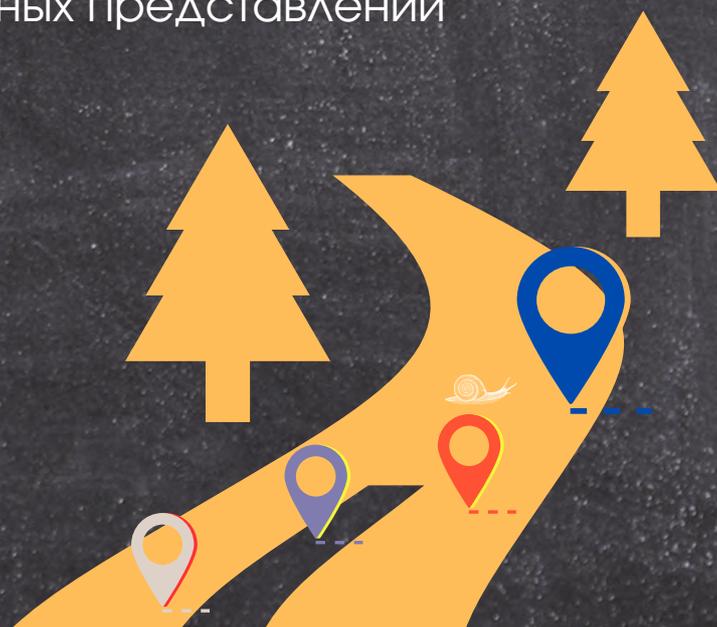
# Спиральная динамика

## Синий

Казалось бы, вот он, идеал. Но есть и минусы, как и у всех нас:

Чтобы ярко увидеть главный минус синего уровня спиральной динамики, вспомним бюрократа, который может погасить и похоронить «под сукном», «в ящике стола» прорывное предложение подчинённого или проект инициативной группы инженеров, которые разработали прототип классного изделия. Просто потому, что это не вписывается в систему правил, и непонятно, что с этим делать

Или излишне закостенелые традиции общества, где никакие новые ростки не могут пробиться через толщу установленных представлений



# Спиральная динамика

## Оранжевый

Ответ на вопрос «Как жить эту жизнь?» такой: «Нужно добиться успеха в бизнесе или карьере любой ценой. Признание, достижения, высокие результаты. Если правила мешают цели, их можно обойти»

Это хорошие люди, которые всегда стремятся к большему: предприниматели, руководители бизнес-подразделений в крупных организациях и проектные руководители, наставники и продюсеры в инфобизнесе. Здесь важно понимать отличие от красного уровня: «красные» верят в инструменты, мол, мне сейчас дадут супер-инструмент. А «оранжевые» не интересуются конкретными инструментами типа воронок, трафика и т. п. — они это покупают, если кому-то оно принесло успех. Начинают делегировать по принципу «Умных людей всегда можно нанять»



# Спиральная динамика

Девиз **оранжевого** уровня: «В любой непонятной ситуации делай деньги»

Для чего я живу? Чтобы реализовать амбиции и быть успешным

Эти люди создают рабочие места, строят, производят, возят, запускают стартапы — словом, создают практически всё, чем мы пользуемся каждый день

Они способны из ничего, буквально на пустом месте сотворить бизнес: привлечь инвестиции, получить первые заказы, найти сотрудников. За первыми заказами подтягиваются ещё и ещё, деньги реинвестируются. И за считанные месяцы или год-другой вырастает могучий организм, который приумножает вкладываемые в него деньги и выдаёт материальные блага и результаты

Эти люди там, где тренды. Продюсирование — надо обучиться

Наставничество модно? Я уже его запустил



# Переход из Оранжевого на Зеленый

---

**МАЛЕНЬКАЯ СМЕРТЬ БОЛЬШОГО ПЕРЕХОДА**

# Переход из Оранжевого на Зеленый



## МАЛЕНЬКАЯ СМЕРТЬ БОЛЬШОГО ПЕРЕХОДА

Каждый переход на новый уровень — это маленькая смерть. Сильная трансформация личности: как внутренняя, так, может быть, и внешняя

Но переход из оранжевого на зелёный особенно сложен. Почему?

Потому что это раскрытие и разоблачение себя: «Я больше не ношу свои сияющие латы безупречности, не проживаю жизнь, ловя свое отражение в отполированных до блеска доспехах... Я снимаю всё и предстаю перед Миром таким, как есть: с несовершенным телом, живыми, неидеальными эмоциями и совсем не ангельской душой...»

И в прямом смысле человека ломает

В этот момент у людей появляется миссия, они разворачиваются к людям. Уже не так важно потреблять (во всех смыслах)

Даже цели тут не связаны с материальным, ведь всё себе уже доказано

# Переход из Оранжевого на Зеленый

---

Именно на этом этапе понимаешь, что так как раньше не хочу, а как по-другому — неизвестно

Это бесконечно страшно, как впервые прыгнуть с парашютом или с тарзанки в пропасть: ты вроде всё знаешь, но эти секунды полета подобны вечности, и какой-то краешек сознания всерьез паникует и прощается с Миром...

Эта история про настоящесть!

Только на Зеленом уровне развития мышления просыпается умение слышать себя. Слышать свои истинные потребности, а также способность отделять их от навязанных внешних стереотипов и правил. Поэтому не удивляйтесь, если кто-то вас не понимает, когда вы объясняете, как слышать себя

Именно здесь рождается умение понимать, чего хочет мое тело, что оно чувствует, ощущает. Заново просыпается радость ощущать запахи, звуки, тактильные ощущения — то самое осознание себя «здесь и сейчас», быть и жить в полном смысле этого слова

# Переход из Оранжевого на Зеленый

---

Искусство внутреннего ощущения, «чуйки», интуиции.  
Мы заново учимся доверять — себе и Миру

Доверять мудрости своего тела, когда оно устало и просит об отдыхе, уже сыто или жаждет движения.  
Доверять своим эмоциям и не разделять их на «хорошие» и «плохие». Доверять своему внутреннему компасу и при принятии решений руководствоваться именно им

Очень много экспертов (наставников) меняют названия или способы

А на деле всё по кругу. Заработок продается лучше всего человеку, который хочет заработать.  
Продать за 200 тыс. легче всего тому, кому вы расскажете, что научите его продавать за 200 тыс. с помощью волшебной пыльцы сиреневого единорога (инновационный способ на рынке) и т.п. — Фиолетовые

А если вы продаете успех, кто купит? Оранжевые!

Ох, а если вы привлечете Красных на заработок, то эти люди хотят всё легко, быстро и уж точно не хотят меняться

# Переход из Оранжевого на Зеленый

---

В итоге получается, что сами эксперты и их клиенты не получают то, зачем пришли

Зеленые привлекают Оранжевых или даже Синих, Красных, Фиолетовых. А потом разочаровываются сами в себе! Потому что их не понимают, не слышат

Эксперты, которые приходили к нам, говорят о важности soft skills, soul skills — то есть, они Зеленые или Желтые. Но сами не понимали этого

Они используют шаблоны, которые им не откликаются

Сами техники работы с людьми могут оставаться теми же, а вот объяснения и привлечение аудитории меняется в зависимости от уровня Спиральной динамики. Не стоит подстраиваться под аудиторию! Стоит привлекать ту аудиторию, которая будет вас понимать и применять те самые техники

Например: Если вы будете говорить о том, что важно слушать тело или работать с головой, а привлекать не зеленый уровень, то люди, которые придут, будут говорить, что ваши техники не работают

Услышьте нас...

# Спиральная динамика

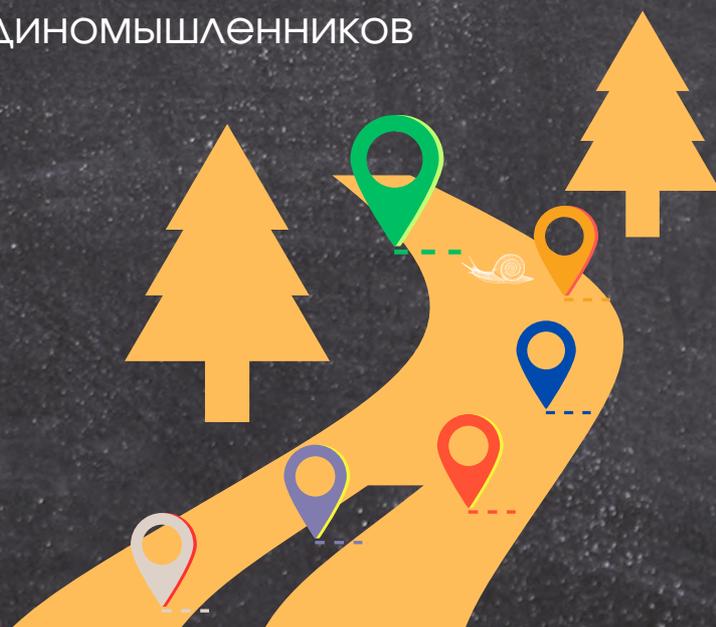
---

## Зеленые

### Сила в Слабости!

Ты начинаешь их признавать. Понимание, что я могу быть неправ, приносит огромное облегчение. Больше не нужно всегда быть самым правым, самым знающим или самым успешным. Право на ошибку дает силы попробовать еще раз

Силен не столько тот, кто прочно стоит на ногах, а тот, кто смог подняться после падения. В последнее время все большую популярность приобретают мероприятия, где влиятельные и успешные люди не только делятся своими успехами, но и рассказывают о больших ошибках и головокружительных провалах. Сообщество единомышленников



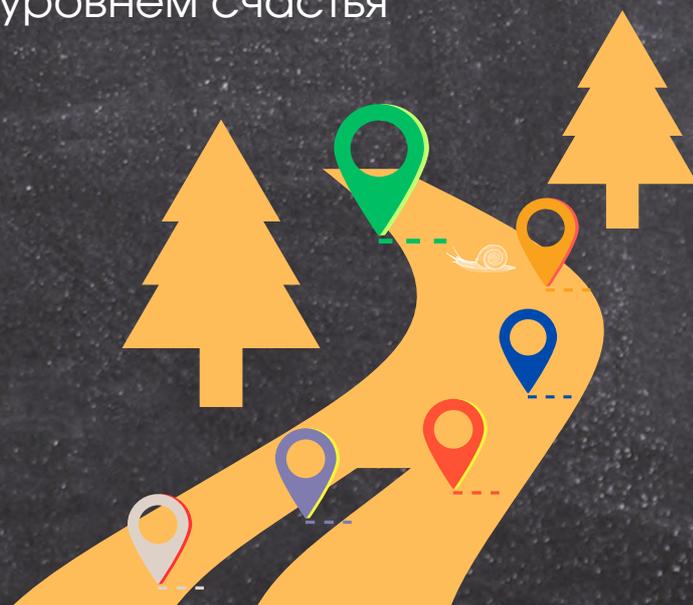
# Спиральная динамика

## Зеленые

Разговоры с зелеными или о зеленом порой кажутся утопическими. Вроде «Давайте все возьмемся за руки и будем любить весь Мир»

Говоря о зеленом, люди часто обходят стороной финансовые аспекты: «Мы тут о высоком, а ты про деньги». Но на самом деле, каждый последующий уровень развития не отрицает, а включает в себя предыдущий

Никто не отменял оранжевую эффективность. Просто теперь она не главная, а соотносится с ценой, которую приходится платить за эту эффективность. Появляется понимание баланса между деньгами и внутренней целостностью, между финансовым результатом и уровнем счастья



## Что с вами происходит?

Теперь мы понимаем, что все нормальные.  
Просто понятие «норма» у всех разное

Чем выше уровень спиральной динамики, тем меньше таких людей на Планете. Поэтому вы очень радуетесь, если встречаете единомышленников

Для Зеленых и Желтых важно жить в согласии с людьми, приносить реальную пользу. Лучше понимать. Это важнее, чем деньги ради денег. Поэтому может «ломать» от того, что нужно заниматься привлечением и продажами

Ваши «слабости», на самом деле, огромная сила

Во-первых. Ваша самореализация — менять Мир к лучшему. Согласно учению Будды, изменить мышление другому — намного более ценно, чем просто дать ему денег

Скорее вы это уже делаете. Особенно, если у Вас ведущий архетип Маг, Мудрец или Шут.

## Во-вторых?



## Во-вторых?

Маг трансформирует сознание других людей.  
Мудрец создан, чтобы передавать знания.  
Шут разбавляет тоску, при этом посмеивается над абсурдностью реальности

Вы хотите помогать людям. Многим людям сразу. Чтобы это было по совести, честно и нравственно. И чтобы доход соответствовал вашему внутреннему самоощущению и потенциалу

Если вы пробовали привлекать людей, то изучали бесконечные способы продвижения, запусков, маркетинга и продаж. Те самые марафоны, прогревы, автоворонки, вебинары, reels и так далее

И вы видели, что у одних людей одна и та же схема срабатывает, а у других — нет. Более того, у одного и того же человека одна и та же схема может сработать в одном проекте и не сработать в другом. «Удачный запуск» и «неудачный запуск». Дескать, недостаточно изучили целевую аудиторию, не попали в боли, продукт неудачный, трафик плохой «налили» и т.п. Складывается ощущение, что всё это хаотично

Этому явлению есть глубокое нравственно-философское объяснение:



## В чем успех, брат?

Успешность или неуспешность любого начинания, будь то запуск образовательного продукта, стартапа или «твёрдого» бизнеса, на самом деле зависит от того, насколько искренне и честно ваш проект поможет вашим клиентам, команде (сотрудники, инвесторы, партнёры), подрядчикам и в целом окружающему Миру

Это и есть ценность Зелёного и Жёлтого уровня спиральной динамики! Эту концепцию разработали не мы. Она описана и передана людям, например,

- в Христианстве: «Не может дерево доброе приносить плоды худые, ни дерево худое приносить плоды добрые» (Евангелие от Матфея, глава 7, стих 18) <https://azbyka.ru/biblia/?Mt.7:18>
- у Иммануила Канта. Его высший принцип нравственности: «Поступай так, чтобы ты всегда относился к человечеству и в своём лице, и в лице всякого другого как к цели, и никогда — только как к средству» (Кант И. Критика практического разума / Пер. с нем. — СПб.: Наука, 1995. — 528 с.)
- Полнее и практичнее всего эта концепция описана в Буддизме и адаптирована для современного восприятия в работах Майкла Роуча «Алмазный огранщик: Будда об управлении вашим бизнесом и вашей жизнью» (М.: АСТ, 2021. — 191 с., 3 абзац) и «Кармический менеджмент» (Алмаз, 2011 — 14, 27 с.)



## Маркетинг и прозрачность

**Но жажда продать любой ценой, привела к тому, что полностью потерялся принцип человечности**

Маркетинг, например, «кастдев» (customer development) или проблемные интервью — это попытка систематизировать принцип, что ваш продукт приведет к преуспеванию ваших клиентов. Коротко: «Спроси клиента, в чём он хочет преуспеть, и создай то, что ему поможет»

Только в какой-то момент, этот принцип исказился в «Спроси клиента, во что он готов поверить, надави на самые больные точки и уговори его купить противоядие»

Поэтому вас отталкивает маркетинг и продажи, которые вы видите на рынке: Вы душой чувствуете, что продать «наставничество» за 250–500 тысяч рублей и пересказать те же самые «продажи на высокий чек», что пересказали вам — не ведёт к реальной помощи людям и не делает Мир лучше

Если вы на Зелёном и Жёлтом уровне спиральной динамики, то ваш путь — это максимальная честность и нравственность в основе всего, что вы делаете

Реальная помощь людям и действенный вклад в Мир

Это вовсе не противоречит достойному доходу. Вам не нужно терзаться мыслями «А может, ну её, эту нравственность? Спам и рабочий оффер, и ничего страшного, что никто не сделает результат»



## Не инфобизом единым

В последние годы нарастал ажиотаж вокруг инфобизнеса

Кто-то видит в нём способ быстро обогатиться. Кто-то — обман и мошенничество. Кто-то понимает, что это развитие карьеры и профессионального пути

Есть и другие виды продуктов, которые работаю на широкую аудиторию

IT-продукты: мобильные приложения, порталы. Например, рынок приложений ментального здоровья в начале 2020-х составил миллиарды долларов

А можете помочь людям и сделать Мир лучше через товарный бизнес. Или другие форматы

**Ведь главное — не формат. Главное — люди**

Ваша самореализация начинается с того, чтобы окружить себя «своими» людьми. Это люди, которым поможете, единомышленники, с которыми вы будете это делать.

Все знают простой закон работы мозга: Мы становимся теми, с кем мы общаемся, работаем и взаимодействуем. В физике это явления называется квантовая запутанность. За открытие которой в ноябре 2022 года была вручена Нобелевская премия.



## Чем мы можем вам помочь?

Вы можете помогать любым людям, любым уровням спиральной динамики и любым архетипам, если понимаете их

Чем мы можем вам помочь:

- Мы говорим о понимании людей и понимании себя: Сочетаем философские концепции с практическими действиями. В том числе, в онлайн-маркетинге и продажах. Каждый из нас имеет больше 10 лет опыта в твёрдых навыках, и сейчас мы объединяем их с нравственными принципами
- Практикум - применение спиральной динамики: «**Спиральный воркбук**» — <https://meta-skills.ru/spiral>
- Понять людей и себя через архетипы: Мини-книга «**12 архетипов**» — <https://meta-skills.ru/archetypes>
- Все наши проекты: <https://meta-skills.ru>

## Чем вы можете нам помочь?

Если эта информация хоть немного помогла вам посмотреть на Мир с другой стороны, будем рады, если вы расскажете о нас. Также можете передавать этот гайд своим друзьям, знакомым или просто хорошим людям. Нельзясеть @galina\_chuvilina, @aaha\_family

**Человеку нужен человек**

# О нас

---



Галя Чувилина

Методолог  
образовательных  
программ. Этичный  
маркетинг

Доброта

Уверена, что в каждом  
есть особенные  
потрясающие качества -  
уникальность,

Канал Гали:  
<https://t.me/chuvilinapro>



**Чувилина Галина про...**  
Про ♣ Личность и этичный  
маркетинг через архетипы и...  
t.me



Дима Мухарский

Человек-система.  
Разработка и управление  
программными  
продуктами

Честность

Для меня важны честность  
и верность. Верность  
слову, этичным нормам и  
моральным принципам

Канал Димы:  
<https://t.me/mukhrarsky>



**Дмитрий Мухарский**  
Среди экспертов и менторов мне  
нравится быть де-ментором ☺...  
t.me

[https://t.me/empiria\\_bot](https://t.me/empiria_bot)

[www.meta-skills.ru](http://www.meta-skills.ru)